

Ideia Negócio - Agente de venda de automóveis a particulares

Os agentes imobiliários ganham uma bela comissão por cada casa que vendem, mas essa é uma área com muita concorrência. No entanto existe uma área, com nenhuma concorrência, e com elevado potencial. Em vez de ser agente imobiliário, que tal ser agente de automóveis? A maioria das pessoas tentam vender os seus carros por si mesmo, em vez de vender aos imensos stands de venda de carros usados, porque estes compram muito abaixo do valor que vendem. Mas se você se oferecer para fazer todo o trabalho por uma pequena comissão, muitas pessoas irão aceitar os seus serviços. Eu certamente iria, pois já vendi mais do que um carro meu, e sei o trabalho que isso dá. O que você tem de fazer é o mesmo que os agentes imobiliários fazem, colocar anúncios e depois mostrar os carros aos potenciais compradores.

About the Author

Maria Spínola é a autora do ebook "150 Ideias para Iniciar ou Expandir o SEU Negócio Próprio, com Pouco ou Nenhum Capital Inicial" que pode encontrar em <http://www.centralartigos.com/150negocios>

Source: <http://www.centralartigos.com>