

Ideia Negócio - "Certificação" mecânica de carros usados

Se tem conhecimentos de mecânica automóvel, pode oferecer os seus conhecimentos para verificar carros em segunda mão à venda. Quase toda a gente que compra esses carros, tem muitas incertezas em relação ao estado mecânico do veículo, mas como não possuem conhecimentos nessa área simplesmente experimenta-os dando umas voltinhas e depois toma a decisão de o comprar ou não, mas não ficam descansados em relação ao estado mecânico do veículo. Pode efectuar as inspecções técnicas ao "domicílio". Se já possui uma oficina mecânica e o carro necessitar de algum conserto que tenha competência técnica para o fazer, pode também propor quer ao comprador, quer ao vendedor, efectuar essa reparação. Se possui uma oficina mecânica, este serviço permite aumentar consideravelmente as suas receitas, pois ganha pelo serviço de certificação, pelos novos clientes em consertos e além disso ganha vantagem sobre a concorrência. Se é apenas funcionário de uma oficina mecânica, pode aproveitar os seus conhecimentos e fazer da actividade de certificação um part-time bastante lucrativo. A maioria dos compradores ficam muito mais seguros se os carros forem inspeccionados por alguém com conhecimentos de mecânica automóvel e de certeza que pagariam para ter a certeza que estão a fazer uma boa compra ou não.

About the Author

Maria Spínola é a autora do ebook "150 Ideias para Iniciar ou Expandir o SEU Negócio Próprio, com Pouco ou Nenhum Capital Inicial" que pode encontrar em <http://www.centralartigos.com/150negocios>

Source: <http://www.centralartigos.com>