

## Dicas Para Ter Um Negócio Próprio

Ter um negócio próprio pode levá-lo ao sucesso e riqueza, mas antes de iniciar o seu negócio deve colocar a si próprio as seguintes questões:

Tem os conhecimentos técnicos e o talento necessários? Da legislação existente? Está de facto decidido ou é algo passageiro? Desiste facilmente? Um negócio tem fases altas e baixas e a fase inicial pode ter mais fases baixas do que altas. Um negócio para prosperar necessita de preparação, adaptação e de tempo. Tem consciência que pode fracassar? Pode optar por começar um negócio em parttime, juntamente com a sua actual actividade, e depois quando sentir segurança optar por dedicar a tempo inteiro ao seu negócio. Estas questões não têm o objectivo de desmotivá-lo na criação do seu negócio. Apenas são para que tome uma decisão consciente para tornar o seu negócio num êxito. Eis alguns conselhos para o ajudar. Vá à procura das oportunidades, esteja atento aos meios de comunicação, ao que as pessoas querem, às tendências. Se já existem negócios de sucesso na sua área de negócio, adopte os seus modelos de sucesso. Mesmo que os resultados sejam pequenos, dê o melhor de si em cada dia. São necessários muitos passos pequenos até conseguir dar o grande passo. Tenha um plano, um objectivo final e muitos objectivos intermédios. Deste modo consegue determinar o quanto está a Ter sucesso, e o que precisa de mudar para atingir os seus objectivos. Mantenha-se motivado, quando se sentir um pouco mais em baixo, faça algo que o motive. Visualize as suas metas. Acredite em si. Esteja preparado para que o sucesso que pretende atingir, leve mais tempo do que estava à espera. Seja paciente e nunca desista facilmente aos primeiros fracassos. Na verdade não são fracassos, são lições que tem de aprender até estar preparado para o sucesso. Associe-se as pessoas que o encorajem. Associe-se a outros empresários. Ter medo de falhar é natural. Para ultrapassar este medo é necessário acima de tudo acreditar em si e ter a convicção que irá conseguir obter aquilo que tanto quer. Dê pequenos passos até dar o grande passo e vá reajustando conforme as circunstâncias. Gosta realmente do que vai fazer? Muitas vezes escolhemos uma área de negócio apenas porque é uma área que traz muitos lucros, mas no entanto não é uma área que gostamos realmente. Um negócio próprio vai exigir de si toda a sua dedicação, e provavelmente sacrifício na fase inicial, muito mais do que um emprego "normal", por isso é fundamental que goste do que vai fazer. Por exemplo, se quer iniciar um negócio na área infantil gosta realmente de crianças? E acima de tudo, espero que encontre, neste manual, a sua "IDEIA". Portugal necessita de pessoas empreendedoras como nós. Fico muito contente por isso. Muito boa sorte para si e muitos bons negócios.

### About the Author

Maria Spínola é a autora do ebook "150 Ideias para Iniciar ou Expandir o SEU Negócio Próprio, com Pouco ou Nenhum Capital Inicial" que pode encontrar em <http://www.negocioagel.com/150ideias/1>

Source: <http://www.centralartigos.com>